



Vertrieb / Verkauf für mobile Räume und Container im Innendienst

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort motivierte und engagierte Mitarbeiter im Bereich Verkauf von mobilen Räumen und Containern, u.a. Bürocontainer, Sanitärcontainer, Lagercontainer oder Containeranlagen in Vollzeit.

Wir suchen Sie,

wenn Sie Freude am Kontakt mit Kunden haben, Teamarbeit gewohnt sein und eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung anstreben. Idealerweise verfügen Sie bereits über Erfahrungen in der Baubranche und haben technisches Verständnis. Vorkenntnisse im ausgeschriebenen Tätigkeitsbereich sind aber keine Voraussetzung.

Ihre Aufgaben:

- Telefonische und persönliche Kundenbetreuung unserer privaten und gewerblichen Kunden
- Objektkalkulation sowie Angebotserstellung und -verfolgung
- Eigenverantwortliche Auftragsabwicklung über die EDV
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit Lieferanten und Subunternehmern

Wir bieten Ihnen:

- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Familienunternehmen
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- Verschiedene Produktschulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten

Interessiert?

Dann reichen Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühesten Eintrittsdatum, an:

Herrn Marc Behncke

mbehncke@hansabaustahl.de

Anhang bitte nur als PDF einfügen.

Vorabinformationen gerne unter: **040 / 733 60 723**